

スポーツクラブ内ネイルサロン 出店者(オーナー)募集

produce by
BOND STREET
jet
nail®
LED Light

スポーツクラブに通われているご年配の会員様はおしゃれや健康の関心度が高く、定年後の余暇として日課として通われています。クラブ様とは売上のシェアをしますので（家賃、光熱費等をクラブに対して支払うのではなく、売上高×料率を手数料として支払）クラブのスタッフ様と協力して運営が可能です。又、売上が上がらない場合は家賃等の固定費は全く発生致しませんのでネイルサロン様のリスクはありません。ネイルサロン様、スポーツクラブ様、弊社それぞれが売上向上に向けてともに協力するという形で取り組んでいきます。



売上高モデルケース（会員様3000名 某スポーツクラブ出店 K様）

営業時間11時～20時 スタッフ1～2名

1日客数6～8名 上単価5000円

1日売上高 30,000～40,000円

25日営業 750,000～1,000,000円

ネイルサロン様のメリット

- ・スポーツクラブ会員様へのアプローチが可能

現在、スポーツクラブの会員様は50代～70代といったご年配のお客様が主になりつつあります。この年代のお客様は若い世代に比べて時間・金銭的な余裕と購買意欲があり、おしゃれや健康に大変興味を持っておられます。又スポーツクラブは完全会員制でいわゆる客筋は上顧客様です。

- ・スポーツクラブのスタッフ様と協力、連携して運営

クラブとは売上に対しての手数料を支払いますのでクラブ側も売り上げが上がらないと困ります。その為、お客様に一番近いクラブ内スタッフとの連携が売上向上には必須です。

- ・出店に係る経費が基本ゼロ

通常出店時は物件に対して保証金や内装費が必要になってきます。物件にもよりますが数百万という初期投資は必要ありません（必要な器材はご用意下さい）

- ・家賃、光熱費、駐車場などのリスク減

クラブへの手数料は、売上シェアリングですので、売上がゼロであれば家賃光熱費等一切発生しませんのでリスクが大幅に減少します。

- ・スポーツクラブ内にあるという、店の信頼度アップ

スポーツクラブ内にあるという事で、店舗様の信頼度はアップします。

お問合せは大森まで
TEL: 090-3652-7260
Email: bondmasae@rondo.ocn.ne.jp



有限会社 ボンドストリート

